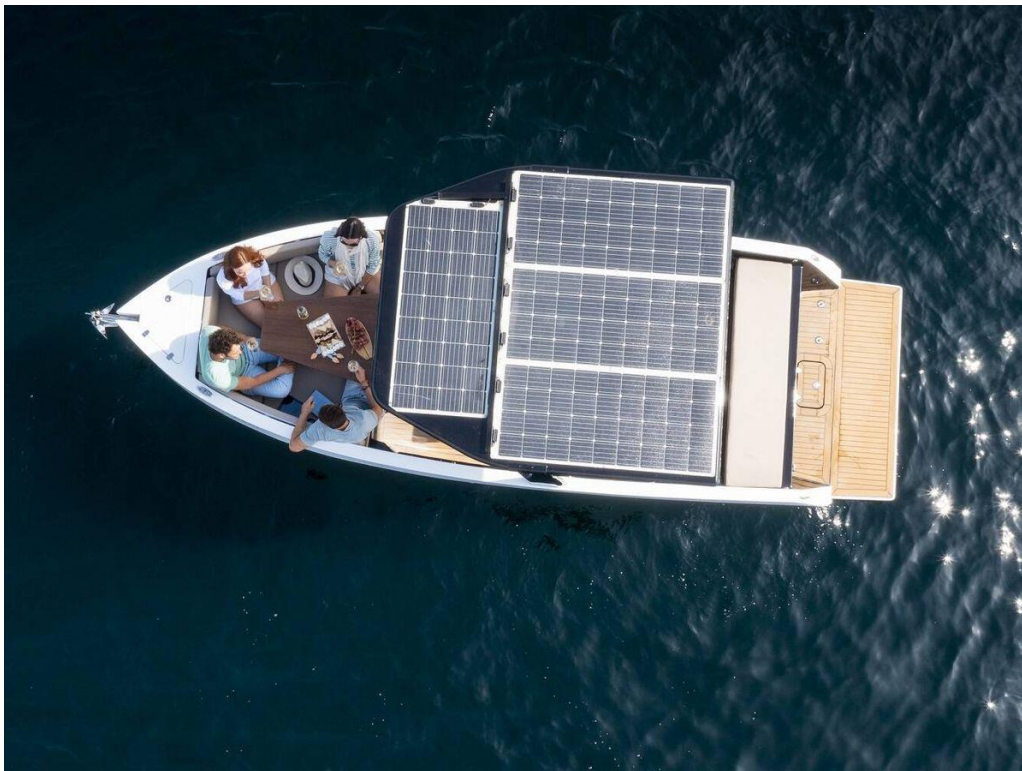


Un 'juguete' renovable para navegar: nuevo reto del fundador de Solarpack

El empresario vasco José Galíndez lleva la energía solar al sector de las embarcaciones



Barco solar del fundador de Solarpack.

Por

C. H.

02/11/2022 - 05:00

EC EXCLUSIVO Artículo solo para suscriptores

La **venta de la renovable Solarpack** no ha retirado a su fundador **José Galíndez** a la vida contemplativa. El empresario vasco, a través de su oficina familiar **Beraumberri**, está detrás del proyecto **Lasai** ('tranquilo'), un nuevo fabricante de embarcaciones de recreo electrosolares con el que pretende convertirse en una referencia del mercado europeo en este segmento.

Aunque la idea surgió como un reto familiar: **conectar el puerto menorquín de Mahón** y la Isla del Rey con una embarcación renovable, el proyecto de Lasai responde a una **oportunidad de mercado creciente: las soluciones renovables** para el mundo de la navegación, de gran consumo de energías fósiles, son ya una industria de 5.000 millones, con previsión de duplicarse en solo cinco años.

Desde el pasado verano, **dos prototipos de Lasai operan como taxis marítimos** para resolver todas las necesidades de conexión en

el entorno portuario, rememorando la antigua figura de los *bots berguiners*, pero **con bandera renovable**. La clave está en que, a una velocidad de 4,5 nudos y condiciones soleadas, la embarcación consume la misma energía eléctrica que produce.

Con esta tesis y tras descartar, por precio, la compra de modelos existentes en EEUU, el proyecto Lasai ha tomado forma industrial y comercial con el fichaje de **Gari Tellería** como consejero delegado de la compañía el pasado mes de octubre, procedente del fabricante vasco de autocares y autobuses **Irizar**, donde hizo gran parte de su carrera y era responsable de la **división de e-mobility**.



Barco solar del fundador de Solarpack.

Para dar forma a este desafío, Galíndez tiró primero de un viejo amigo (del cole), aunque no uno cualquiera. El **prestigioso ingeniero naval Iñigo Echenique**, con una dilatada carrera como diseñador de yates, buques y veleros, además de jefe de máquinas del desafío español para la Copa América de 1992, desarrolló y fabricó los primeros prototipos y ahora los dos modelos comerciales.

Un mercado en creación

Por otro lado, el equipo de Lasai se centra en la parte del *powertrain* (motores, baterías y placas solares). **El resultado son dos primeras embarcaciones electrosolares**, una para aguas internas (cinco nudos) y otra para costeras (15 nudos), con una eslora (longitud) de 5,95 metros, lo que hace innecesario el título de **patrón de embarcación de recreo** (PER) para su navegación.



Barco solar del fundador de Solarpack

Si se tiene en cuenta que el 50% de los consumidores de práctica náutica en 2021 lo hicieron por primera vez, el hecho de que el factor limitante del PER desaparezca puede ser un punto extra a favor de las embarcaciones de Lasai, que **viajarán el próximo enero de 2023 a la feria internacional de Dusseldorf** para medir el interés del mercado profesional y particular por sus productos.

Igual que un **pequeño coche eléctrico**, óptimo para el uso urbano, Lasai **se inicia en este segmento con propuestas para optimizar la eficiencia energética**: a velocidad de crucero una autonomía de navegación (el equivalente a una jornada), consumo neutro en condiciones solares óptimas a un máximo de tres nudos y tiempo de carga de la batería en puerto durante el amarre nocturno.

Una prueba de que este mercado está aún por hacer lo demuestra la iniciativa de Mahón. Durante los primeros 15 días de servicio de los *bots berguiners*, **las instalaciones del puerto no tenían infraestructura de carga eléctrica**, pese a lo cual los prototipos de Lasai funcionaron gracias a las condiciones óptimas de tiempo de agosto. Algo parecido a navegar a vela, pero con placas solares.

Al margen de Lasai, cabe señalar la nueva condición de Galíndez como *deep pocket* del mercado. Además de continuar como minoritario de **Solarpack** tras la venta al fondo **EQT**, el empresario ha entrado en el capital del fabricante burgalés de maquinaria **Nicolás Correa** (3%), además de asociarse con la familia **Ybarra-Careaga** para invertir en infraestructuras de red e inmobiliario.